



Hewlett Packard Enterprise Partner Ready Programı İş Ortağı Şartları (“Şartlar”)

Hewlett Packard Enterprise (“HPE”) Partner Ready Programı’na (“Program”) İş Ortağı olarak kabul edilmek için Program süresi boyunca aşağıdaki ön koşulları (“Ön Koşullar”) karşılamanız gerekmektedir:

1. Tüm kanal ortakları için geçerli olan ve [HPE Partner Portal](https://partner.hpe.com/login)’da (<https://partner.hpe.com/login>) yayınlanan HPE seçici dağıtım kriterlerine uygun olmak.

İşbu Şartları çevrimiçi veya diğer herhangi bir şekilde kabul etmeniz talep edilmediği takdirde Programa katılımınızın işbu Şartları kabul ettiğiniz anlamına geldiğini onaylar ve kabul edersiniz.

A. GENEL ŞARTLAR

1. PROGRAM KATILIM VE SÜRE

- 1.1. Standart Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Sözleşmesi’nin ilişkilerinizi yöneteceği konusunda HPE ile anlaşmaya vardığınız durumlar hariç Programa İş Ortağı olarak katılımınız için bir arada Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Sözleşmesi’ni oluşturacak işbu Şartları ve Ekleri [HPE Partner Portal](https://partner.hpe.com/login)’da gözden geçirmeniz ve kabul etmeniz gereklidir. Programa Business Partner olarak katılımınız, HPE’nin aşağıdaki Özel Şartlarda (Bölüm B) ayrıntılı olarak belirtilen Gereklilikleri karşıladığınıza ilişkin onayına tabi olabilir.
- 1.2. Programa İş Ortağı olarak katılımınız yalnızca işbu Şartlar ve Ekler tarafından yönetilecektir.
- 1.3. Aşağıda bahsi geçen sebeplerden biri nedeniyle daha önce sonlandırılmadığı takdirde Programa katılımınız, Programa katılmaya hak kazandığınız yılın 31 Ekim gününe kadar geçerlidir. HPE, her yılın Eylül ayında, Programa katılımınız için yeterliliklerinizi yeniden doğrulayacak ve bir sonraki HPE mali yılı için statünüzü yazılı olarak onaylayacaktır.
- 1.4. Programa katılımınızı, HPE’ye yazılı bildirimde bulunarak istediğiniz zaman sonlandırabilirsiniz.
- 1.5. Yukarıdaki Ön Koşullardan (i) ve/veya Bölüm 4’teki Gerekliliklerden herhangi birini karşılayamamanız durumunda, HPE, Programa katılımınızı, durumu on (10) iş günü içerisinde düzeltmenize ilişkin yazılı bir daveti takiben hemen geçerli olmak üzere veya tazminat söz konusu olmadan, sonlandırma hakkına sahiptir.
- 1.6. Programa Business Partner olarak katılımınız; Silver, Gold veya Platinum Partner statüsüne ya da HPE için Specialist statüsüne sahip olduğunuz anda otomatik olarak sona erecektir.

2. PROGRAM DEĞİŞİKLİKLERİ VE SONLANDIRMA

- 2.1. HPE, işbu Şartları istediği zaman değiştirebilir. Değişiklikler, değiştirilen Şartların HPE Partner Portal'da yayınlanmasından sonra otuz (30) gün sonra yürürlüğe girecektir.
- 2.2. HPE, HPE Partner Portal'da veya başka bir yolla ilan etmek suretiyle doksan (90) gün önceden yazılı bildirimde bulunmak şartıyla Programı herhangi bir zamanda sonlandırma hakkını saklı tutar.

B. ÖZEL ŞARTLAR

3. PROGRAMIN TANIMI

Program, yüksek seviyede yeterlilik ve Müşteri bağlılığı sergileyerek Programa katılmaya hak kazanmış olan, HPE ürün ve hizmetleri sunan Bayilere özel avantajlar sağlar. Düzey yükseldikçe daha zorlu kriterleri karşılamamız gerekir: Sırasıyla Business Partner ve Silver statülerine yükselerek ek avantajlar elde edersiniz. İşbu Şartlar Business Partner statüsüne sahip iş ortakları için geçerlidir.

4. BUSINESS PARTNER STATÜSÜNE SAHİP İŞ ORTAKLARI İÇİN PROGRAM GEREKLİLİKLERİ

Aşağıdaki gereklilikleri ("Gereklilikler") karşılamamız gereklidir.

- 4.1. **Gelir eşikleri:** Son on iki (12) ayın tamamında, Business Partner üyeliğiniz için geçerli olan ülkenizin yıllık minimum satış hacmi eşliğini gerçekleştirmiş olmak.
- 4.2. **Sertifikasyon ve eğitim:** HPE tarafından zaman zaman güncellenen ve HPE Partner Portal'da yayınlanan Hewlett Packard Enterprise Partner Ready Sertifikaasyon Kriterleri Rehberi'nde tanımlanan, uzmanlık düzeyleriniz için geçerli sertifikasyon ve eğitim gerekliliklerini karşılamış olmak.
- 4.3. **İş bilgilerinin paylaşımı:** HPE'nin talebi üzerine gerekli iş payı bilgilerini düzenli olarak sağlamak.
- 4.4. **HPE Partner Ready işareti ve kazanılan derecelendirme:** Güncel HPE Mali Yılı için ilgili HPE Partner Ready işareti şirket web sitenizde ve pazarlama materyallerinizde uygun şekilde sergilemek.
- 4.5. **Şirket profili:** HPE'nin talebi üzerine şirket profilini (iletişim bilgileri dahil) doğru bir şekilde tamamlamak ve güncellemek.
- 4.6. **HPE iletişimleri:** HPE ve anlaşmalı iş ortaklarından iletişimleri almayı kabul etmek.
- 4.7. **Etik davranış:** İşlerinizi dürüstlükten ödün vermeden ve en yüksek etik standartlara uygun olarak yürütmek.
- 4.8. **Uyum:**
 - 4.8.1. Adil ve etik satışlar gerçekleştirmek ve geçerli ticaret yasalarına, ihracat lisanslarına ve diğer ticari denetim düzenlemeleri ile yolsuzlukla mücadele yasalarına ve diğer yasalara uymak;
 - 4.8.2. HPE Düzenlemelere Uyum Programı'nın gerekliliklerine (Değerlendirme Anketi dahil ancak bununla sınırlı olmamak üzere) uymak;
 - 4.8.3. Zaman zaman güncellenen Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Davranış Kuralları'na uymak.
 - 4.8.4. ABD Yabancı Ülkelerde Yolsuzluk Uygulamaları Yasası ("FCPA"), Birleşik Krallık Rüşvet Yasası veya ilgili diğer yolsuzlukla mücadele yasalarını veya düzenlemelerini ihlal eden ve/veya HPE'nin bunları ihlal etmesine yol açacak herhangi bir eylemde bulunmaktan kaçınmak. Herhangi bir kişiyi bulunduğu

mevkiye yapacağı eylemleri veya vereceği kararları uygunsuz bir şekilde etkilemek veya sahip olduğu gücü haksız bir şekilde iş kazanmak, iş kaybetmemek veya başka bir kişiye iş kazandırmak amacıyla etkilemek adına herhangi bir kişiye doğrudan veya dolaylı olarak herhangi bir ödeme yapmamanız veya değerli bir şey vermemeniz gereklidir.

- 4.8.5. Kendinizin veya memur, temsilci veya çalışanlarınızdan herhangi birinin herhangi bir devlet kurumunda çalışan, memur veya temsilci olmadığını beyan ve temin edersiniz. Kendinizin veya memur, temsilci veya çalışanlarınızın Müşteri bünyesinde karar verici konumda olan herhangi bir kişiyle akrabalık bağı bulunmadığını ve Müşteri için çalışan, danışman, hissedar, vekil, tedarikçi veya direktör olarak görev yapmadığını beyan edersiniz. İşbu Şartların geçerlilik süresi boyunca yukarıda belirtilen beyan veya teminatlardan herhangi birinde değişiklik olması durumunda HPE'yi derhal bilgilendireceğinizi kabul edersiniz.
- 4.8.6. FCPA, Birleşik Krallık Rüşvet Yasası ve geçerli diğer yasa ve düzenlemelerin ihlal edildiğinin farkına varmanız durumunda HPE'yi derhal bilgilendireceğinizi ve HPE'nin bu gibi bir ihlalin gerçekleşip gerçekleşmediğini belirlemesi için tam işbirliği yapacağınızı ve bilgi vereceğinizi kabul edersiniz.
- 4.8.7. FCPA, Birleşik Krallık Rüşvet Yasası ve/veya geçerli diğer yolsuzlukla mücadele yasaları ve düzenlemelerinin ihlali nedeniyle HPE'nin karşı karşıya kaldığı kayıp, zarar, para cezası veya cezalar vb. için HPE'yi gerektiği şekilde tazmin edeceğinizi ve HPE'nin gerektiği şekilde tazmin edilmesini sağlayacağınızı kabul edersiniz.
- 4.8.8. HPE Ürünleri, Yazılımları ve teknik verileri, yaptırım veya ambargo uygulanmakta olan ülkeler (şu anda Küba, İran, Kuzey Kore, Kuzey Sudan ve Suriye) ile ilgili olanlar da dahil olmak üzere ABD yasalarına ve diğer geçerli ihracat yasalarına tabi olabilir. Geçerli olan tüm yasalara ve düzenlemelere uyacağınızı ve gerekli tüm ihracat ve ithalat izinlerini alacağınızı kabul edersiniz.
- 4.8.9. "Bölge" dışında Ürün ve Destek satmaktan, kiralamaktan veya ihraç etmekten kaçınmanız gerekmektedir. Bu bağlamda, "Bölge" (a) EEA içindeki bir ülkede veya İsviçre'de kayıtlıysanız, EEA ve İsviçre ya da (b) EEA veya İsviçre dışında kayıtlıysanız, şirketinizin kayıtlı olduğu ülke anlamına gelmektedir.
- 4.8.10. HPE tarafından istediği zaman talep edilebilecek tüm mevzuata uyum programlarını tamamlamanız ve bu programlara uymanız gerekmektedir.

5. PROGRAMIN AVANTAJLARI

HPE, size aşağıdaki Business Partner Programı avantajlarını, HPE tarafından sunulduğu şekilde ve zamanda sağlayacaktır.

- 5.1. **Özel Fiyatlandırma:** HPE anlaşmalı kamu sektörü hesaplarına yapılan satışlar hariç;
- 5.2. **DCIG (Data Center Infrastructure Group) ve Hizmetler için İş Kayıt Programına katılım hakkı.** Bu hak, HPE Partner Portal'ında yayınlandığı şekilde ve üyelik seviyenizde tanımlandığı gibi DCIC & Hizmetler için geçerli olan HPE İş Kayıt Programı Şartlarına tabidir.

- 5.3. **Networking için Partner Ready için İş Kayıt Programına katılım hakkı.** Bu hak, HPE Partner Portal'ında yayınlandığı şekilde ve üyelik seviyenizde tanımlandığı gibi geçerli olan HPE/Aruba İş Kayıt Programı Şartlarına tabidir.
- 5.4. **HPE Partner Ready işareti:** [HPE Partner Portal](#)'da yayınlanan HPE Partner Ready Markalama Yönergeleri'nde yer alan şart ve koşullara tabi olan güncel HPE Mali Yılına ait ilgili HPE Partner Ready işaretini kullanma yetkisi;
- 5.5. **Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Ürün Promosyonu Programı:** Katılmaya uygunluk;
- 5.6. **HPE pazarlama, ortak markalama ve ortak pazarlama materyalleri:** Katılmaya uygunluk;
- 5.7. **Satış araçları, öncelikli HPE Business Partner haberleri, ürün bilgileri, eğitim;**
- 5.8. **HPE Partner Portal:** Business Partner statüsüne sahip iş ortakları için [HPE Partner Portal](#)'da özel olarak yayınlanan ek içeriklere erişim.

6. BAYİNİN SORUMLULUKLARI

- 6.1. Şirketinizde, kurumunuzda veya personelinizde bir Bayi olarak Ön Koşullarını ya da Gerekliliklerini karşılamaz veya engelleyebilecek tüm değişikliklerle ilgili olarak HPE'yi derhal bilgilendirmeniz gerekmektedir.
- 6.2. Programa katılımınız için yeterliliklerinizi değerlendirmemizi sağlamak üzere HPE tarafından makul biçimde istenen bilgileri ve belgeleri bize vermekle ve bunları ivedilikle güncellemekle sorumlusunuz.
- 6.3. Müşterilerinize yaptığınız taahhütlerden ve müşteri memnuniyetinin sağlanmasından yalnızca siz sorumlusunuz. Müşterilerinize HPE adına herhangi bir taahhütte bulunamazsınız.
- 6.4. Müşteri memnuniyetinin sağlanması amacıyla, HPE Ürünlerini satan HPE İş Ortakları, Müşteri tarafından aksi talep edilmedikçe bu işi doğru yerel aksesuarlarla, yerel dildeki el kitaplarıyla ve/veya söz konusu ülkeye yönelik Yazılımlarla yapmalıdır. Müşteriye hatalı bir ürün sürümünü sunularak bu gerekliliğin ihlal edilmesi halinde HPE, bu ihlali düzeltmeye ilişkin masrafları HPE İş Ortağından talep edebilir.
- 6.5. Pazarlama materyallerinde HPE ürünleri veya hizmetlerini sergilerken [HPE Partner Portal](#)'da yayınlanan Hewlett Packard Enterprise Partner Ready Programı Markalama Yönergelerine uymanız gereklidir. HPE, uyum durumunuzu gözden geçirmek için istediği zaman pazarlama materyallerinizden örnekler talep edebilir.
- 6.6. İşbu Şartlar ve Ekler'e uyum sağlamak için eksiksiz ve doğru Kayıt tutmanız gereklidir ve söz konusu Kayıtların nüshalarını alma ve denetleme hakkımız bulunmaktadır. "Kayıt", tüm Ürün ve desteklerin alımı, satışı, bakımı ve tasarrufuna ilişkin olan tüm elektronik kayıtlar ve orijinal belgeler dahil, tüm kayıtlarınız ve parça numarası ve seri numarasına göre miktarları gösteren kayıtlar gibi her tür destekleyici belgeler anlamına gelmektedir. Kayıtları, tüm Ürünlerin ve desteğin satın alma veya satma tarihinden itibaren iki (2) yıl boyunca tutmanız gerekmektedir. HPE, işbu Şartlar kapsamındaki bu bölüme uyum göstermemeniz durumunda, hizmet sunumunu askıya alabilir.

7. UYGULANACAK HUKUK VE YETKİLİ MAHKEME

İşbu Şartlar kapsamında geçerli yasalar ve yargı yeri:

- 7.1. Programla ilişkili ihtilaflar, HPE ile geçerli bir Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Sözleşmeniz varsa, geçerli Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Sözleşmenizle aynı kanunlar ve mahkemelerin veya
- 7.2. HPE ile İş Ortağı Sözleşmeniz yoksa, Türkiye Cumhuriyeti kanunları ve İstanbul (Merkez) mahkemelerinin münhasır yargı yetkisine tabi olacaktır.

EKLER

Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Ürün Promosyonu ve Kanal İş Ortağı İndirim Şartları

Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Son Kullanıcılar İçin Özel Anlaşmalı İndirim Programı Şartları

HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İŞ ORTAĞI SON KULLANICI ÖZEL ANLAŞMALI İNDİRİM PROGRAMI ŞARTLARI

HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Programı Şartları ("Şartlar"), HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Programı ("Program") iş sürecini ile HPE İş Ortağı Anlaşmasıyla bağlantılı koşul ve şartları tanımlamaktadır. Bu Programa katılmanız için, HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşmasını imzalamış olmanız gerekir. Bu Şartlar ile HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşması arasında bir çelişki olması durumunda, Programa ilişkin hususlarda işbu Şartlar uygulanacaktır. Büyük harfle yazılı terimler, işbu Şartlarda aksi tanımlanmadığı sürece, HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşmasında tanımlanmıştır.

1. TANIMLAR

- a. "Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulaması", Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim fırsatına konu olan Ürünlerin ve/veya Desteğin münhasıran belirlenen Son Kullanıcıya satılmış olduğunu ve Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifi veya Kazanılmış Teklifte adı geçen Son Kullanıcıya gönderildiğini doğrulamakta kullanılan HPE sürecidir.
- b. "Son Kullanıcı" Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifinde veya Kazanılmış Teklifte belirtilen ve HPE Ürünlerini ve/veya Desteğini yeniden satış veya başka tarafa/tafirlara yeniden temin için değil, kendi kurum içi operasyonunda ve işinde ("İç Kullanım") kullanmak ve/veya tüketmek amacıyla satın alan şirket veya taraf anlamına gelir.
- c. "Son Kullanıcı Sevkiyat Tarihi" T1 İş Ortaklarının T2 İş Ortaklarına veya Son Kullanıcıya sevkiyat yaptıkları tarihtir.
- d. "HPE İş Ortağı Veri Edinimi ve Raporlaması ("PDAR")", İş Ortağının HPE Ürün ve/veya Hizmet satın alımlarını, satışlarını ve envanteri içeren gerçek verileri HPE'ye göndermesini gerektiren bir programdır.
- e. "HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Programı" HPE ve İş Ortaklarına, HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşma İndirimini aşan ek bir indirim sağlayarak, belirli bir Kullanıcı tarafından talep edilen yüksek hacimli ve/veya yüksek değerli bir sözleşmeyi kazanmaları için HPE Ürünleri ve/veya Desteği satmakta yardımcı olmak üzere tasarlanmıştır.
- f. "İş Ortağı", "T1 İş Ortağı" veya "T2 İş Ortağı"dır.
- g. Fiyatlandırma ve İndirim Terminolojisi:
 1. "HPE Liste Fiyatı Üzerinden İlave % İndirim" HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşma İndirimini aşan, HPE liste fiyatı üzerinden ilave bir yüzde indirimdir.
 2. "Büyük Anlaşma Net (BDnet) Fiyatı, HPE liste fiyatından HPE İş Ortağı Anlaşma İndiriminin ve Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirimin çıkartılması sonucu bulunan fiyattır.
 3. "HPE İş Ortağı Anlaşma İndirimi" HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşması kapsamında sağlanan anlaşmadan kaynaklanan indirimdir.
 4. "Geri Ödeme", HPE tarafından İş Ortağına ödenen Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirimi'nin iskonto tutarıdır.
 5. "Geri Ödeme Talebi", İş Ortaklarının yerel HPE İş Ortağı İşletme Prosedürü El Kitabında ayrıntılarıyla belirtilen gerekli bilgiyle birlikte bir talepte bulunarak, Son

Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirimi'nin iskonto tutarının ödenmesini talep etmesine ilişkin süreçtir.

6. "Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim", belirli bir Son Kullanıcı sözleşmesi için HPE İş Ortağı Anlaşması İndirimini aşan ilave indirimdir. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim, "Büyük Anlaşma Net Fiyatı" veya "HPE Liste Fiyatı Üzerinden İlave % İndirim" şeklinde sunulur.
7. "Peşin İndirim", HPE'ye sipariş verirken İş Ortağına sağlanan Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim iskontosudur.
- h. "Satış" (ve dilbilgisine uygun diğer biçimleri) herhangi bir sınırlama olmaksızın takas, kiraya verme, kiralama, kiralama ve satın alma, lisans hakkı tanıma veya dış kaynak kullanım yoluyla veri işleme, tesis yönetimi veya diğer hizmet ilişkilerini kapsamaktadır.
- i. "*Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifi*", belirli bir Son Kullanıcı için HPE tarafından İş Ortağına sunulan ve Ürünleri ve/veya Desteği, fiyatları, miktarları, sipariş programını ve sona erme sürelerini belirleyen tekliftir ve bu teklif kapsamında sipariş verilemez ve talepte bulunulamaz.
- j. "*T1 İş Ortağı*" veya "*1. Kademe İş Ortağı*" bir sonraki kademeye veya Son Kullanıcıya yeniden satış veya dağıtım amacıyla doğrudan HPE'den alım yapan HPE İş Ortağıdır. T1 İş Ortağı, yalnızca HPE tarafından yetkilendirilmişse Son Kullanıcıya doğrudan satış yapabilir. T1 İş Ortakları, "Dağıtımıcı", "Toptancı", "Franchisor", "T1 Aracısı" ve/veya "Aracı A" olarak da anılabilir.
- k. "*T2 İş Ortağı*" veya "*2. Kademe İş Ortağı*" Son Kullanıcılara satış amacıyla genel olarak T1 İş Ortağından veya diğer ortaklardan alım yapan HPE İş Ortağıdır. T2 İş Ortakları, "Aracılar", "Son Kademe", ve/veya "Aracı B" olarak da anılabilir.
- l. "*Kazanılmış Teklif*", hem İş Ortağına, hem de HPE'yi sözleşme akdetmekten sorumlu tutan, resmi onaylı HPE Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim teklifidir ve bu kapsamda sipariş ve talebe konu olabilir. Son Kullanıcının sözleşme fırsatı için İş Ortakları seçtiğine dair HPE'ye onay vermesini gerektirebilir.

2. SON KULLANICI ÖZEL ANLAŞMALI İNDİRİM PROGRAMI TANIMI

a. İŞ SÜRECİ

1. İş Ortağı veya HPE satış temsilcisi bir sözleşme fırsatı için HPE'den Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim talep eder.
2. Tüm Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifleri İş Ortaklarına HPE İş Ortağı Portalından duyurulur.
3. Tüm Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifleri'nin Kazanılmış Teklif kapsamında kabul edilmesinden önce HPE tarafından onaylanmaları gerekmektedir.
4. HPE, Kazanılmış Teklifleri HPE İş Ortağı Portalında yayınlar.
5. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı Kazanılmış Teklifleri Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim teklifindeki ilgili kalemi kapsar:
 - a) Büyük Anlaşma Net Fiyatı, veya
 - b) HPE Liste Fiyatı Üzerinden İlave % İndirim
6. İş Ortakları Kazanılmış Teklifler kapsamında HPE'ye sipariş verebilir veya Geri Ödeme Talebinde bulunabilirler. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim teklifleri Peşin İndirim veya Geri Ödeme biçiminde verilebilir.
7. HPE, Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulaması gerçekleştirme hakkını saklı tutmaktadır

b. İŞ MODELLERİ

1. Peşin Modeli: HPE, T1 İş Ortağına Büyük Anlaşma Net Fiyatından veya HPE Liste Fiyatı Üzerinden % İndirim ile satış yapar.
 - a) T2 İş Ortağı, HPE'ye veya T1 İş Ortağına satın alma emrini sunmadan önce, Son Kullanıcı satın alma emrini ("PO") edinmiş olmalıdır. Son Kullanıcıya doğrudan satış yapan T1 İş Ortağının Son Kullanıcı satın alma emrini ("PO") almış olması gerekir.
 - b) HPE sipariş kabulü ve/veya sevkiyatı öncesinde Son Kullanıcı PO'sunun derhal gönderilmesini talep edebilir.
 - c) T1 İş Ortağının T2 İş Ortağını tanımlaması istenir, böylece HPE Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulaması için T2 İş Ortağıyla temas kurabilir.
 - d) Doğrudan Son Kullanıcılara satış yapan T1 İş Ortağı kadar, T2 İş Ortağı da, çoklu kademe durumunda bile Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulaması için dört (4) numaralı Bölüm altındaki yükümlülükleri yerine getirmekten sorumludur.
 - e) T1 İş Ortağı her bir Kazanılmış Teklif altındaki Peşin İndirimli Ürünler ve/veya Desteğin sevkiyatını HPE PDAR süreci yoluyla teyit etmelidir. T1 İş Ortağı, Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirime tabi bir siparişi yerine getirmek üzere mevcut envanteri kullandığında, HPE'nin Kazanılmış Teklif kapsamında sipariş edilen ürünleri ve/veya desteği T1 İş Ortağına sevkiyatı öncesinde, T1 İş Ortağı Kazanılmış Teklifi yerine getirmek için kullanılan envanterin tüm ayrıntılarının (örn. ürün numarası, miktar, yerleştirme) T1 İş Ortağı tarafından HPE'ye verilen siparişe uygun olduğundan (yani, T1 İş Ortağı deposunda PO numarasına göre stok ayırma) emin olmalıdır. T1 İş Ortağı, HPE tarafından istendiğinde sevk irsaliyesinin bir kopyasını HPE'ye sağlamalıdır ve o sevk irsaliyesi Kazanılmış Teklife uygun olmalıdır. İş Ortağı, yeniden satış fiyatlarına ve diğer tedarikçilere ilişkin bilgileri HPE'ye sağlanan belgelerin dışında tutabilir.
 - f) Ürünler ve/veya Destek Son Kullanıcıya Kazanç Sözleşmesinin sona erme tarihinden itibaren altmış (60) gün içinde sevk edilmelidir. İstisnalar HPE tarafından altmış (60) günlük sürenin bitiminden önce yazılı olarak tasdik edilmelidir.
2. İade Modeli: HPE, T1 İş Ortağına HPE İş Ortağı Anlaşma fiyatından veya Net Promosyon Fiyatından ya da Kanal İş Ortağı Standart Dışı İndirim Net Fiyatından satış yapar. T1 İş Ortağı Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim iskontosu için Geri Ödeme Talebinde bulunur. T2 İş Ortağı, HPE'ye veya T1 İş Ortağına satın alma emrini sunmadan önce, Son Kullanıcı satın alma emrini ("PO") edinmiş olmalıdır. Son Kullanıcıya doğrudan satış yapan T1 İş Ortağı HPE'ye Geri Ödeme Talebinde bulunmadan önce Son Kullanıcı satın alma emrini ("PO") edinmiş olmalıdır.
 - a) HPE talep onayından önce Son Kullanıcı PO'sunun derhal gönderilmesini talep edebilir.
 - b) Doğrudan Son Kullanıcıya satış yapan T1 İş Ortağı kadar, T2 İş Ortağı da, çoklu kademe durumunda bile Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulaması için dört (4) numaralı Bölüm altındaki yükümlülükleri yerine getirmekten sorumludur.
 - c) Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim iskontosu T2 İş Ortağından T1 İş Ortağına geçtiğinde, T1 İş Ortağı, HPE PDAR süreciyle veya diğer bir onaylı yoldan Geri Ödeme Talebini HPE'ye sunar.
 - d) T2 İş Ortağı, Geri Ödeme Talebini Ürünler ve/veya Destek siparişini verdiği T1 İş Ortağına sunar. T2 İş Ortağı, Geri Ödeme Talebini doğrudan HPE'ye sunmak için HPE'nin önceden verilmiş yazılı iznine sahipse, o Geri Ödeme

Talebi siparişin verildiği ülkedeki HPE'ye sunulmalıdır.

- e) HPE'nin önceden yazılı onayının olduğu durumlar hariç, Ürünler ve/veya Destek Kazanılmış Teklifin süresi sona erdikten sonra doksan (90) gün içinde Son Kullanıcıya sevk edilmelidir.

3. SON KULLANICI ÖZEL ANLAŞMALI İNDİRİM PROGRAMI GEREKLİLİKLERİ

- a. Aksi Kazanılmış Teklifte belirtilmediği sürece, HPE Ürünleri ve/veya Desteği, yalnızca HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşmasında belirtilen Bölgede kullanılmak üzere satılabilir. İstisnalar HPE tarafından yazılı olarak onaylanmalıdır.
- b. HPE Ürünleri ve/veya Destek Yalnızca Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifinde veya Kazanılmış Teklifte adı geçen Son Kullanıcıya sevk edilir ve yalnızca İç Kullanım içindir. Bu Bölümün ihlali, HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İş Ortağı Anlaşması (15) numaralı Bölümün d bendi doğrultusunda bir esaslı ihlal olarak kabul edilecektir.
- c. HPE, Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim iskontoları ile birlikte diğer promosyon programlarının indirimlerine izin vermez.
- d. HPE, Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim için azami ve/veya asgari hacim eşikleri saptayabilir ve azami ve/veya asgari hacim eşiklerini istediğinde değiştirebilir. Son Kullanıcının satın alma hacmini eşik dahilinde idare etmekle ve değişiklikler için HPE'ye başvurmakla yükümlüsünüz. HPE belirlenen hacim eşiklerinde olmayan bir Geri Ödeme Talebini veya siparişi reddedebilir.
- e. Yalnızca bir Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim sözleşmesinde adınız geçtiği takdirde Programa katılabilirsiniz.
- f. Kazanılmış Teklifte ikiden (2) fazla T2 İş Ortağı varsa HPE Son Kullanıcıdan yazılı teyit talep edecektir.
- g. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim için Geri Ödeme Talebinizi veya Peşin İndirimli satın alma işleminizi HPE'nin onaylı PDAR süreci üzerinden veya diğer onaylı yollardan sunmalısınız. Aşağıdaki ilave Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim veri unsurları tüm Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim işlemlerinde talep edilmektedir:
1. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Kimlik Bilgisi (Büyük Anlaşma Kimlik Bilgisi olarak da bilinir) ve sürüm numarası.
 2. HPE İş Ortağı Portalında yayınlanan HPE'nin Seri Numarası Takibi Ürün Listesindeki ve Seri Numarası Takibinin uygulandığı tüm ülkelerdeki Ürünlerin ve/veya Desteğin Seri Numarası.
 3. T2 İş Ortağı için konum bilgisi (HPE tarafından atanan kimlik bilgisi).
- h. Resmi bir HPE Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifini ve Kazanılmış Teklifi yalnızca HPE İş Ortağı Portalına erişerek edinmelisiniz.
- i. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Programına katılan her T1 İş Ortağı bir PDAR katılımcısı olmalıdır.
- j. Bu Program kapsamında satın alınan Ürünler ve/veya Destek Son Kullanıcı tarafından iade edilirse veya Son Kullanıcıdan gelen PO iptal edilirse ya da bir şekilde değiştirilirse, HPE'ye bildirmeniz gerekir. HPE, takdir yetkisi kendisine ait olmak kaydıyla, finansal ve/veya lojistik çözümü saptayacaktır.
- k. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifleri ve Kazanılmış Teklifler HPE'nin gizli bilgileridir. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifinin ve/veya Kazanılmış Teklifin içeriğini, Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifi ve/veya Kazanılmış Teklifte adı geçen bir Son Kullanıcı veya sonraki kademe hariç üçüncü kişilere aktaramazsınız.

- I. Bir Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirime tabi Ürün ve/veya Destek grubunun bileşenlerinin fiyatını, satışını veya ödeme istemini ayrı ayrı bildirmeyebilirsiniz.

4. ARKA PLAN NİHAİ KULLANICI DOĞRULAMASI

- i. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirimin yalnızca Son Kullanıcının İç Kullanımı için Kazanılmış Teklifte belirtilen Son Kullanıcıya yeniden satışına uygulanacağını diğer üçüncü taraflara yeniden satış veya yeniden temin için olmadığını kabul etmiş olursunuz. İşbu dört (4) numaralı Bölümün a bendi doğrultusunda, Son Kullanıcı, şirketin en az yüzde elli bir (%51) öz sermayesini veya varlığını idare eden İştiraklerini de kapsar.
- ii. Son Kullanıcıya doğrudan satış yapan T1 İş Ortağı kadar T2 İş Ortağı da (i) Son Kullanıcı ile yaptıkları sözleşmede, Son Kullanıcının, Ürünlerin yalnızca İç Kullanım için olduğunu ve diğer üçüncü taraflara sonradan yeniden satış veya yeniden temin için olmadığını kabul ettiğinden ve onayladığından emin olacak ve (ii) Son Kullanıcının bu taahhüdü yerine getirdiğinden emin olmak üzere tüm ticari makul adımları atacaktır.
- iii. HPE'nin Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulamasını gerçekleştirmesi için, HPE'nin isteği üzerine ve on (10) iş günü içinde, aşağıdaki bilgileri ve belgeleri HPE'ye sağlamayı kabul etmiş olursunuz:

1. T1 İş Ortağı

a) T2 İş Ortağı satın alma emrinin bir kopyası, ilgili fatura(lar), T2 İş ortağına teslimatın yapıldığını kanıtlayan belge (POD), T2 İş Ortağının ödeme yaptığını onaylayan bir fatura, ayrıca HPE ürün numaraları, seri numaraları (Seri Numarası Takibinin uygulandığı ya da başka şekilde kullanılabilirdiği tüm ülkelerde gereklidir) ve T2 İş Ortağına teslim edilen miktarı içeren rapor edilmiş satış bilgileri.

b) T2 İş Ortağı adına T1 İş Ortağından doğrudan Son Kullanıcıya sevk edilen tüm emirler için: (i) T2 İş Ortağı satın alma emrinin bir kopyası ve (ii) T2 İş Ortağına satış yapıldığına dair bir belge ve teslimatın yapıldığını kanıtlayan imzalı bir belge (POD) biçiminde T2 İş Ortağının Son Kullanıcıya sonraki satışına ait bir belge veya Ürünlerin adı geçen Son Kullanıcıya sevk edildiğini ispatlayan, HPE ürün numaraları, seri numaraları (Seri Numarası Takibinin uygulandığı ya da başka şekilde kullanılabilirdiği tüm ülkelerde gereklidir) ve sevk edilen miktarı içeren diğer belgeler.

2. Doğrudan Son Kullanıcıya satış yapan T1 İş Ortağı ve T2 İş Ortağı:

a) Son Kullanıcıya teslimatın yapıldığını kanıtlayan imzalı bir belge(POD), faturalar, ödeme işlemleri, Son Kullanıcı ödemesini onaylayan fatura veya Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirime tabi Ürünler ve/veya Desteğin sevk edildiğini ispatlayan Son Kullanıcı adı ve adresi, HPE ürün numaraları, seri numaraları (Seri Numarası Takibinin uygulandığı ya da başka şekilde kullanılabilirdiği tüm ülkelerde gereklidir), sevk edilen miktar ve sevk tarihini içeren diğer belgeler; ve

b) Son Kullanıcının satın alma emrinin bir kopyası T2 İş Ortağına veya Son Kullanıcıya doğrudan satış yapıyorsa T1 İş Ortağına gönderilir.

Yeniden satış fiyatınıza veya diğer tedarikçilere ait bilgileri, HPE'nin Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulama talebine uygun olarak sağlanan belgelerin dışında tutabilirsiniz.

- iv. HPE, sevkiyatın Kazanılmış Teklifte belirtilen Son Kullanıcıya yapılmış olduğunu bağımsız olarak doğrulama ve Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulamasını gerçekleştirmek için Son Kullanıcıyla doğrudan temas kurma hakkını saklı tutar. Doğrudan Son Kullanıcıya satış yapan T1 İş Ortağı kadar, T2 İş Ortağı da, Ürünlerin Son Kullanıcıya usulüne uygun şekilde teslim edildiğini onaylar ve bağımsız olarak doğrular.

5. NİHAİ KULLANICI İLETİŞİM VERİLERİ

HPE, sizin tarafınızdan sağlanan Son Kullanıcı iletişim bilgilerini Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulamasını gerçekleştirmek için kullanabilir. HPE, Arka Plan Son Kullanıcı Doğrulamasını gerçekleştirmek için bu Şartlarla ilgili olarak aldığı bilgiyi taşeronlarına veya HPE'a bağlı diğer şirketlere de aktarma yetkisine sahiptir. Bu tür bir veriyi Son Kullanıcı ile yaptığınız sözleşmede belirtilen uygulanabilir veri koruma kanunlarında ya da diğer mevzuat kapsamında bulunan veri korumaya ilişkin yükümlülüklerinize uygun olarak iletme yetkisine sahip olduğunuzdan emin olmalısınız.

6. GERİ ÖDEME TALEPLERİ

PDAR raporlaması yapan tüm İş Ortakları PDAR süreci yoluyla günlük veya haftalık Geri Ödeme Talebi sunmalıdır. Son Kullanıcı Sevkiyat Tarihini takip eden ayın sonunda, Geri Ödeme Talepleri PDAR İş Ortakları için HPE tarafından yaratılacaktır veya PDAR İş Ortağı olmayanlar tarafından İş Ortağı Portalından gönderilmesi gerekmektedir. Geri Ödeme Taleplerinin İş Ortağı tarafından yeniden sunulması HPE'nin bildiriminden sonra otuz (30) gün içinde yapılmalıdır. Uygulanabilir Geri Ödeme Talep süreci HPE İş Ortağı Portalında yayınlanan yerel HPE İş Ortağı İşletme Prosedürü El Kitabında düzenlenmektedir.

7. İHLALİN SONUÇLARI

Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Sözleşmesinde belirtilen çözümlere ve HPE'nin sahip olabileceği diğer hak ve çözümlere ilaveten, bu Koşulların herhangi bir hükmüne uymamanız halinde, HPE, HPE İş Ortağı Sözleşmesine uygulanabilir olan yürürlükteki kanuna tabi olarak ve izin verdiği ölçüde, bildirimimizde belirtilecek şekilde, yasal rücu olmaksızın derhal veyahut belirli bir ihbar süresiyle yürürlüğe girmek üzere aşağıdaki çözümlerden birini veya birkaçını uygulamaya karar verebilir:

- Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifi ve/veya Kazanılmış Sözleşme dahil olmak üzere mevcut Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim işleminin sona erdirilmesi;
- Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Peşin İndirimleri veya Geri Ödemelerin kötüye kullanımı nedeniyle geri ödenmesi talebi. HPE, Ürünlerin Son Kullanıcı tarafından yeniden satılması veya yeniden temin edilmesi ya da izin verilen İç Kullanımı ihlal eder şekilde kullanılması durumunda, kötüye kullanılan herhangi bir Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndiriminin, Peşin İndirim veya Geri Ödeme olmasından bağımsız olarak, T2 İş Ortağı ya da Son Kullanıcıya doğrudan satış yapan T1 İş ortağından iadesini isteme hakkını saklı tutar;
- Karşılaşılan zararın tümünün tazmin edilmesini talep etme hakkımız saklı kalmak kaydıyla, HPE liste fiyatından tarafınızdan yönlendirilen Ürünlerin ve/veya Desteğe ilişkin Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim iskontosunun çıkartılması ile elde edilen meblağın yüzde onunu (%10) cezai şart olarak HPE'ye ödenecektir; bu cezai şart HPE bu ihlali fark ettiği anda muaccel olacaktır ve HPE'nin talebi üzerine ödenecektir;
- Hewlett Packard Enterprise Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Programından çıkarılma; ve/veya
- Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı tazminat programlarından ve diğer İş Ortağı programlarından çıkarılma.

8. DEĞİŞİKLİKLER VE SONLANMA

- HPE, işbu Şartların bir kısmını veya tamamını istediği zaman değiştirebilir veya sonlandırabilir. Değişiklikler veya sonlandırma, bildirim tarihinden otuz (30) gün sonra geçerlilik kazanacak ve HPE İş Ortağı Portalında yayınlanacaktır.

- b. HPE, sebep göstermeksizin Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifini veya Kazanılmış Teklifi hemen yürürlüğe girecek şekilde değiştirebilir veya sonlandırabilir. Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifinin veya Kazanılmış Teklifi her yeni versiyonu, sözleşme numarası ve sürüm numarası tarafından belirtildiği şekilde önceki versiyonları yürürlükten kaldırır.
- c. Ancak, Peşin İndirim anlaşmaları için, herhangi bir değişiklik veya sonlandırma, işbu Şartların ihlali veya Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifi ya da Kazanılmış Teklifte farkına varmış olmanız gereken görünür maddi bir hata durumu hariç, HPE'nin bildiriminden önce T1 İş Ortağı tarafından verilen siparişlere uygulanamaz. Ancak, Peşin İndirim anlaşmaları için, herhangi bir değişiklik veya sonlandırma, işbu Şartların ihlali veya Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirim Fiyat Teklifi ya da Kazanılmış Teklifte farkına varmış olmanız gereken görünür maddi bir hata durumu hariç, Son Kullanıcının bildiriminden önce Son Kullanıcı İş Ortağı tarafından verilen siparişlere uygulanamaz.
- d. Ayrıca, İş Ortağının, başka bir İş Ortağı veya Son Kullanıcı tarafından kabul edilebilecek kapatılmamış, bağlayıcı bir teklifi varsa, İş Ortağı Özel Fiyat Teklifinin veya Kazanılmış Teklifin önceki versiyonunun süresinin en fazla otuz (30) günlük ek bir süre için uzatılması hususunda bir istisna uygulanması için HPE'ye başvurabilir ve HPE bu istisnayı makul olmayacak bir şekilde reddetmeyecektir.

HEWLETT PACKARD ENTERPRISE İŞ ORTAĞI ÜRÜN PROMOSYONU VE KANAL İŞ ORTAĞI İNDİRİM ŞARTLARI

Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Ürün Promosyonu ve Kanal İş Ortağı İndirim Şartları ("Şartlar"), Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Ürün Promosyonu Programını ("Program") ve Kanal İş Ortağı Standart Dışı İndirim iş sürecini ve Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Anlaşmasıyla bağlantılı şart ve koşulları tanımlamaktadır. Programa uygun bulunmak, katılmak ve sipariş vermek için, bir Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Anlaşması imzalamış olmanız gerekir. İş Ortağı Promosyon Programına veya bir Kanal İş Ortağı Standart Dışı İndirimine katılmak, Şartların kabulünü teşkil eder. Şartlar ile Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Anlaşması arasında herhangi bir çelişki olması halinde, Programa ilişkin hususlarda işbu Şartlar uygulanacaktır. Büyük harfle yazılmış şartlar, Şartlarda aksi belirtilmedikçe Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Anlaşmasında tanımlanmaktadır.

1. TANIMLAR

- a. "Son Kullanıcı Sevkiyat Tarihi" T1 İş Ortaklarının T2 İş Ortaklarına veya Son Kullanıcıya sevkiyat yaptıkları tarihtir.
- b. "HPE İş Ortağı Veri Edinimi ve Raporlaması ("PDAR")", İş Ortağının HPE Ürün ve/veya Hizmet satın alımlarını, satışlarını ve envanteri içeren gerçek verileri HPE'ye göndermesini gerektiren bir programdır.
- c. "Ürün Promosyon Programı ("Program" veya "Promosyon Programı)" belirli bir Bölgede, belirli bir süre ve belirli bir Ürün ve/veya Destek listesi için HPE İş Ortağı Anlaşması İndirimini aşan ek indirimler sağlayan, bir yıla kadar geçerli olabilen Destek Anlaşması Promosyonları haricinde, altı ayı geçmeyecek olan bir HPE programıdır. Programın amacı, sizin tarafınızdan tahsil edilmek üzere herhangi bir minimum yeniden satış fiyatı talep etmeyeceğimizin anlaşılması kaydıyla, İş Ortağına Müşteriye sunması beklenen ek bir indirim sağlamaktır. Promosyon Tanımı ve Tekniği, Programdaki her bir promosyona göre değişebilir. Programa hak kazanan ve katılan bir İş Ortağı, HPE'den doğrudan bir peşin indirim veya geri ödeme (rebate) alır.
- d. "Promosyon Türleri" farklı Promosyon Programlarının türlerini tanımlar. Promosyon Türleri HPE tarafından, otuz (30) günlük bir bildirimle HPE'nin takdirinde değiştirilebilir. Promosyon Türleri Ek 1'de yer almaktadır.
- e. "Promosyon Tanımları ve Teknikleri", ürün elverişliliği, fiyatlandırma/indirimler, yürürlükte olduğu süre ve belirli geri ödeme talep kuralları dahil olmak üzere, program ayrıntılarını ve kurallarını tanımlar Promosyon Tanımı ve Tekniği HPE İş Ortağı Portalında bulunabilir.
- f. Fiyatlandırma ve İndirim Terminolojisi:
 1. "HPE İş Ortağı Anlaşma İndirimi" HPE İş Ortağı Anlaşması kapsamında sağlanan anlaşmadan kaynaklanan indirimdir. "
 2. "Peşin İndirim" HPE'ye sipariş verilmesi sırasında İş Ortağına sağlanan Promosyon Programı veya İş Ortağı Standart Dışı İndirimidir (SDİ).
 3. "Geri Ödeme" (rebate) HPE tarafından İş Ortağına ödenen Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ indirimidir.
 4. "Satış Sonu ("SO)". Bir ürün hala piyasada aktif iken, ancak belirli bir süre içinde satışının sona erdirilmesi öngörülmüşse, SO sırasında belirli İş Ortaklarına sağlanan indirimdir .
 5. "Kanal İş Ortağı Standart Dışı İndirim ("İş Ortağı SDİ)" HPE ve Aracılar arasında, HPE'nin, Aracılara Müşteri veya Müşteri Grubu tanımlaması olmaksızın standardın altında bir Fiyata Ürünler ve/veya Destek satacağı, bağlayıcı bir

Anlaşmadır. Bir İş Ortağı SDİ'sinin, HPE tarafından aksi belirtilmedikçe, Müşteriye yansıtılması beklenmez.

6. Peşin İndirimler ve Geri Ödemeler şu şekillerde teklif edilebilir:
 - a. "HPE Liste Fiyatı Üzerinden İlave % İndirim" HPE İş Ortağı Anlaşma İndirimini aşan, HPE liste fiyatı üzerinden ilave yüzde indirimidir.
 - b. "Promosyon Net Fiyatı veya İş Ortağı SDİ Net Fiyatı", mukavele kabili iskonto ve peşin veya arka plan indirimini yapıldıktan sonra hesaplanan ürünün net promosyon tutarıdır.
"Promosyon Programı İndirimi" Promosyon Programı kapsamında HPE İş Ortağı Anlaşma İndirimini üzerine eklenen ilave indirimdir. Promosyon Programı İndirimi, "Promosyon Net Fiyatı" veya "HPE Liste Fiyatı Üzerinden İlave % İndirim" şeklinde teklif edilir.
 - c. "İş Ortağı SDİ İskontosu" bir İş Ortağı SDİ'si kapsamında, HPE İş Ortağı Anlaşma İndirimi üzerine eklenen ilave indirimdir. Bir İş Ortağı SDİ İskontosu, "İş Ortağı SDİ Net Fiyatı" veya "HPE Liste Fiyatı Üzerinden İlave % İndirim" şeklinde teklif edilir.
7. "Geri Ödeme Talebi", İş Ortaklarının yerel HPE İş Ortağı İşletme Prosedürü El Kitabında ayrıntılarıyla belirtilen gerekli bilgiyle birlikte bir talepte bulunarak, Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ iskontosunun ödenmesini talep ettikleri süreçtir.
- g. "İş Ortağı", "T1 İş Ortağı" veya "T2 İş Ortağı"dır.
- h. "T1 İş Ortağı" veya "1. Kademe İş Ortağı", bir sonraki kademeye veya Müşteriye yeniden satış veya dağıtım amacıyla doğrudan HPE'den alım yapan HPE İş Ortağıdır. T1 İş Ortağı, yalnızca HPE tarafından yetkilendirilmişse Müşteriye doğrudan satış yapabilir. T1 İş Ortakları, "Dağıtımçı", "Toptancı", "Franchisor", "Kurumsal Aracı" ve/veya "Aracı A" olarak da anılabilir.
- i. "T2 İş Ortağı" veya "2. Kademe İş Ortağı", Müşterilere satış amacıyla genel olarak T1 İş Ortağından veya diğer ortaklardan alım yapan HPE İş Ortağıdır. T2 İş Ortakları, "Aracılar", "Son Kademe", ve/veya "Aracı B" olarak da anılabilir.

2. PROMOSYON VE İŞ ORTAĞI SDİ PROGRAM TANIMI

a. İŞ SÜRECİ

1. Tüm Promosyon Programları ve İş Ortağı SDİ, İş Ortaklarına yalnızca HPE İş Ortağı Portalından bildirilir.
2. Tüm Promosyon Programları ve İş Ortağı SDİ, T1 İş Ortaklarına yalnızca HPE İş Ortağı Portalından bildirilir. HPE İş Ortağı Portalında yer alan Promosyon Program İndirimleri veya İş Ortağı SDİ ile diğer bir kaynak arasında çelişki olması durumunda, HPE İş Ortağı Portalından yer alan Promosyon Program İndirimleri geçerli olur.
3. Promosyon veya İş Ortağı SDİ fiyatlandırma bilgisi tek tek ürün yelpazesi kalemi indirimlerini veya geri ödeme taleplerini şu şekillerde içerir:
 - a) Promosyon Net Fiyatı veya İş Ortağı SDİ Net Fiyatı ya da
 - b) HPE Liste Fiyatı Üzerinden İlave % İndirim
 - c) Sabit Geri Ödeme tutarı veya Net Fiyattan İndirim
4. Promosyon Programı ve İş Ortağı SDİ iskuntoları Peşin İndirim veya arka plan Geri Ödemesi olarak verilebilir.

5. İş Ortakları, HPE İş Ortağı Portalında yayınlanan Promosyon ve İş Ortağı SDİ tekliflerine karşı sipariş verebilir veya Geri Ödeme Talebi sunabilir.

b. İŞ MODELLERİ

1. Ön Ödeme Modeli:

HPE, T1 İş Ortağına HPE İş Ortağı Anlaşma İndirimine ilaveten, Promosyon veya İş Ortağı SDİ Net Fiyatından ya da belirli bir yüzde indirim fiyatından satış yapar.

T1 İş Ortağı T2 İş Ortağına veya Son Kademe İş Ortağına her şey dahil peşin indirimle veya net fiyatla satış yapar. T1 İş Ortağı satın alma sırasında indirim alır.

2. Geri Ödeme Modeli:

HPE, T1 İş Ortağına HPE İş Ortağı Anlaşma Fiyatından veya Promosyon Net Fiyatından satış yapar. T1 İş Ortağı Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ Geri Ödeme Talebini EDI, PDAR veya HPE İş Ortağı Portalına dayalı talep süreci yoluyla HPE'ye sunar. EDI, PDAR, veya HPE İş Ortağı Portalına dayalı talep sürecinin henüz faaliyette olmadığı ülkelerde, manuel bazlı Geri Ödeme Talepleri kabul edilmeye devam edecektir.

HPE Standart Fiyat Koruma kuralları uygulanır. HPE Fiyat Koruma kuralları HPE İş Ortağı Portalında mevcuttur.

T2 İş Ortakları, tedarik eden T1 İş Ortağı ile aralarındaki anlaşmaya dayalı olarak indirim veya geri ödeme alır. T2 İş Ortağı, Geri Ödeme Talebini ürünleri satın aldığı tüzel kişiye sunmalıdır. T2 İş Ortağı, Geri Ödeme Talebini doğrudan HPE'ye sunmak için HPE'nin önceden verilmiş yazılı iznine sahipse, o Geri Ödeme Talebi siparişin verildiği ülkedeki HPE'ye sunulmalıdır.

3. PROMOSYON VE İŞ ORTAĞI SDİ PROGRAMI GEREKLİLİKLERİ

- a. HPE Ürün ve/veya Desteği, yalnızca Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Anlaşmasında belirtilen Bölgede satılabilir.
- b. HPE, Son Kullanıcı Özel Anlaşmalı İndirimleriyle birlikte Promosyon Programlarından veya İş Ortağı SDİ İskontolarından yararlanılmasına izin vermez. Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ İskontoları veya Geri Ödemeleri, yalnızca HPE'nin yazılı izniyle başka Promosyon Programı indirimleri ile birlikte istenebilir. Promosyon Programı ve İş Ortağı SDİ İskontoları Satış Hedefine Ulaşma Mükafatları ile birlikte geçerlidir.
- c. HPE, Promosyon Programı ve İş Ortağı tarafından İş Ortağı SDİ satın alımları için azami ve/veya asgari hacim eşikleri belirleyebilir ve azami ve/veya asgari hacim veya değer eşiklerini istediği zaman değiştirebilir. Satın alma hacminizi eşikler arasında idare etmekle ve değişiklikler için HPE'ye başvurmakla yükümlüsünüz. HPE maksimum hacim ya da değer eşiğini aşan veya asgari hacim ya da değer eşiğinin altında kalan bir Geri Ödeme Talebini veya siparişi reddedebilir.
- d. Promosyon Programı ve İş Ortağı SDİ İskontoları için Geri Ödeme Talebinizi HPE'nin onaylı PDAR süreci veya diğer onaylı yollardan sunmalısınız. Aşağıdaki ilave Promosyon Programı ve İş Ortağı SDİ veri unsurları tüm Promosyon Programı ve İş Ortağı SDİ işlemlerinde talep edilmektedir:
1. Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ Kimlik Bilgileri
 2. HPE İş Ortağı Portalında yayınlanan HPE'nin Seri Numarası Takibi Ürün Listesindeki ve Seri Numarası Takibinin gönderildiği tüm ülkelerdeki Ürünlerin ve/veya Desteğin Ürün Numarası ve Seri Numarası.

3. T2 İş Ortağı için konum bilgisi (HPE tarafından atanan kimlik bilgisi).
- e. Uygun olduğunuz kabul edilen resmi HPE Ürün Promosyon Programları ve İş Ortağı SDİ'lerine HPE İş Ortağı Portalından erişebilirsiniz, ancak Portala erişim tek başına uygun katılıma uygun olduğunuz anlamına gelmez.
- f. Ürün Promosyon Programına veya İş Ortağı SDİ'ye katılan her T1 İş Ortağı bir PDAR katılımcısı olmalıdır.
- g. Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ altında satın alınan Ürünler ve/veya Destek, Müşteri tarafından iade edilirse ve Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ şartlarındakinden başka şekilde kullanılırsa, HPE'ye bildirmeniz gerekir. HPE, HPE İş Ortağı İşletme Prosedürü El Kitabında belirtilen iade kurallarını uygular.
- h. Promosyon Programlarına ve İş Ortağı SDİ'ye geçmişe ait tarih atmak yasaktır. Geçmişe Dönük Geri Ödemeler Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ'nin geçerlilik tarihinden önce sevk edilmiş olan Ürün ve/veya Destek için kabul edilmeyecektir.
- i. HPE Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ'ye katılarak, HPE İş Ortağı Promosyonu veya İş Ortağı SDİ Tanımı ve Tekniği altında HPE İş Ortağı Portalında ayrıntılı olarak verilecek olan münferit Ürün Promosyonu veya İş Ortağı SDİ'nin şartlarına tabi olduğunuzu kabul etmiş olursunuz.
- j. Bir Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ'ye tabi Ürün ve/veya Destek grubunun bileşenlerinin fiyatını, satışını veya ödeme istemini ayrı ayrı bildiremezsiniz.

4. GERİ ÖDEME TALEPLERİ

PDAR raporlaması yapan tüm İş Ortakları PDAR süreci yoluyla günlük veya haftalık Geri Ödeme Talebi sunmalıdır. Son Kullanıcı Sevkiyat Tarihini takip eden ayın sonunda, Geri Ödeme Talepleri PDAR İş Ortakları için HPE tarafından yaratılacaktır veya PDAR İş Ortağı olmayanlar tarafından HPE İş Ortağı Portalından, ülkeye özel EDI talep işlemi veya diğer ülke tanımlı işlemler uyarınca gönderilmelidir. Geri Ödeme Taleplerinin yeniden sunulması HPE'nin bildiriminden sonra otuz (30) gün içinde yapılmalıdır. Geri Ödeme Talebi süreci ayrıntıları için, HPE İş Ortağı Portalından yerel HPE İş Ortağı İşletme Prosedürü El Kitabına başvurabilirsiniz.

5. İHLALİN SONUÇLARI

Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Anlaşmasında belirtilen çözümlere ve kullanabileceği veya başvurabileceği diğer hak ve çözümlere ek olarak HPE, Hewlett Packard Enterprise İş Ortağı Anlaşmasının tabi olduğu kanunlar izin verdiği ölçüde bu Şartları herhangi bir şekilde ihlal etmeniz halinde yürürlükteki yasalara bağlı olarak, derhal veya önceden bir bildirimle, bildirimde belirtildiği şekilde ve herhangi bir mahkeme kararına gerek duymaksızın, aşağıdaki çözümlerden birini uygulamaya karar verebilir:

- a. Mevcut bir Ürün Promosyon Programının veya İş Ortağı SDİ siparişinin feshi;
- b. Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ Peşin İndirimlerinin veya Geri Ödemelerinin kötüye kullanımı nedeniyle tazminat talebi;
- c. HPE Ürün Promosyon Programı veya İş Ortağı SDİ'den çıkarılma; ve/veya
- d. HPE İş Ortağı tazminat programlarından ve diğer HPE İş Ortağı programlarından çıkarılma.

6. DEĞİŞİKLİKLER VE SONLANMA

- a. HPE, işbu Şartların bir kısmını veya tamamını istediği zaman değiştirebilir veya sonlandırabilir. Bu Şartların kısmen veya tamamen değiştirilmesi veya sonlandırılması, bildirim tarihinden otuz (30) gün sonra geçerlilik kazanacak ve HPE İş Ortağı Portalında yayınlanacaktır. HPE, HPE İş Ortağı Portalında yayınlanması ile geçerlilik kazanacak şekilde, bir Ürün Promosyon Programını dilediği zaman sebep göstermeksizin değiştirebilir veya sonlandırabilir.
- b. Bir Ürün Promosyon Programının her yeni versiyonu, sürümü numarasıyla belirtildiği şekilde, diğer tüm eski versiyonları geçersiz kılar.
- c. Bu Şartlara uymama veya Ürün Promosyon Programında ya da İş Ortağı SDİ'de fark etmiş olmanız gereken görünür maddi bir hata durumu hariç, HPE'nin bildiriminden önce HPE tarafından kabul edilmiş siparişlere uygulanmaz.
- d. Ancak, Peşin İndirim anlaşmaları için, herhangi bir değişiklik veya sonlandırma, işbu Şartların ihlali veya Ürün Promosyon Programında ya da İş Ortağı SDİ'de fark etmiş olmanız gereken görünür maddi bir hata durumu hariç, HPE'nin bildiriminden önce T1 İş Ortağı tarafından yerleştirilen siparişlere uygulanamaz. Geri Ödeme anlaşmaları için, bu Şartlara riayetsizlik veya Ürün Promosyon Programında ya da İş Ortağı SDİ'de fark etmiş olmanız gereken görünür maddi bir hata durumu hariç, T1 sevkiyat tarihinde veya sonrasında meydana gelen bir değişiklik veya sonlandırma uygulanmaz.
- e. Ayrıca, İş Ortağının, başka bir İş Ortağı veya Son Kullanıcı tarafından kabul edilebilecek henüz sonlanmamış, bağlayıcı bir teklifi varsa, Ürün Promosyon Programının veya İş Ortağı SDİ'nin önceki versiyonunun süresinin en fazla otuz (30) günlük ek bir süre için uzatılması hususunda bir istisna uygulanması için HPE'ye başvurabilir ve HPE bu istisnayı makul olmayacak bir şekilde reddetmeyecektir.

EK 1 - Promosyon Türleri

- Tür 1: Tek Ürün Promosyonu:**
Tipik bir örnek olarak: Belirli bir süreliğine Son Müşteri Fiyat Noktasını düşürmek.
Belirli bir süreliğine SKU listesi, Ürün Ailesi veya Ürün Yelpazesi ile tanımlanan HPE Ürünleri ve/veya Desteği için belirli bir İndirim veya Geri Ödeme sağlar.
- Tür 2: Nakit Olmayan Ürün Promosyonu:**
Tipik örnekler: "3 al - 2 öde" Ürün Promosyonu
Veya: HPE Ürünü ve/veya Hizmeti olmayanları da içerebilen farklı Ürün setleri için yeni fiyat noktası yaratma.
Bedava ürünü tazmin eden indirimler veya geri ödeme sağlar veya belirli bir süre içinde SKU seti ve/veya HPE olmayan parçalar için iyileştirilmiş bir Satış Fiyatını mümkün kılar.
Bu SKU setini al/sat ve ilgili Ürünleri veya Hizmet Desteklerini bedava al.
- Tür 3: Ürün Grubu Promosyonu:**
Tipik bir örnek olarak: HPE -Ürünlerini Grup halinde al/sat ve belirli bir süre içinde İndirim veya Geri Ödeme al.
Birlikte satılması/alınması gereken bir SKU listesi için belirli bir süre içinde belirli bir İndirim veya Geri Ödeme sağlar. Koşullu olabilir.
- Tür 4: Minimum/Maksimum Değer Ürün Promosyonu:**
Belirli bir süre içinde, belirli bir minimum Alım Satım Değeri (Sürüm Hacmi) veya minimum Birim Adet geçildiğinde listelenmiş HPE Ürünleri ve/veya Desteği, Ürün Ailesi veya Ürün Yelpazesi için belirli bir süre belirli bir İndirim veya Geri Ödeme sağlar.
- Tür 5: Maksimum Değer Ürün Promosyonu:**
Belirli bir süre içinde, listelenmiş Maksimum Alım Satım Değeri (Sürüm Hacmi) veya Ürün SKU'larının Ürün Ailesinin veya Ürün Yelpazesinin Maksimum Birim Adedine kadar listelenmiş HPE Ürünleri ve/veya Desteği için belirli İndirimler veya Geri Ödemeler sağlar. İş Ortağı başına maksimum sınırlamalar oluşabilir.

- Tür 6: Eskişini Getir/Yenisini Al Ürün Promosyonu:**
Belirli bir eski Ürün bir Promosyon süresi içinde geri verildiğinde, yeni Ürünlerde ek İndirimler/Geri Ödemeler sağlar. Belirli yeni Ürünler satın alırken, şartlara uygun eski ürünlerin bir listesini ve mevcut Geri Ödemeleri sağlar. Ülkelerdeki mevcut iade süreci değerlendirilecektir.
- Tür 7: Değişebilen Ücret Tarifesi Ürün Teşvik Programı:**
Satılmış olan Ürün ve/veya Destek hacmine bağlı olan, belirli değişken indirimler veya Geri Ödemeler sağlar. İndirim/Geri Ödeme değişiklikleri, belirli bir promosyon süresinde SKU listesi, Ürün Ailesi veya Ürün Yelpazesi ile tanımlanmış HPE Ürünleri ve/veya Desteği için listelenmiş değişken Satış Hacimleriyle ilgilidir.
- Tür 8: Şartlı olarak Doğrudan Ürün Promosyonu:**
Promosyon süresi içinde tanımlanmış şartları yerine getirdikten sonra listelenmiş HPE Ürünleri için belirli bir İndirim veya Geri Ödeme sağlar.