

为渠道合作伙伴增加价值

HPE Financial Services

我们希望能成为您上市计划中不可或缺的一个元素。我们带来的价值和专业知识，可以帮助您加速业务发展，提高您对客户的价值。



易用性

将商机转化为销售 - 帮助您完成更多的业务，更快地获得报酬

IT 投资的专门技术和知识可帮助您更有效地进行销售

- 我们可以帮助您改变与客户的对话，在对话过程中适时介绍投资战略如何帮助客户提高移动性和迁移到云，以及客户如何获得速度、灵活性和敏捷性，同时优化其资源。
- 我们在 HPE solutions 方面具有丰富的经验，能够帮助客户了解 IT 投资战略，取得更好的业务成果。
- 我们可以为合格的合作伙伴和需要“按使用付费”备选方案的客户提供量身定制的消费模型

加强客户关系，增加重复收入

- 76% 的客户会重复与我们开展业务。
- 我们会主动与您合作，利用信用额度评估和客户服务评价，帮助识别和实现后续收入机会。
- 我们的投资表明，我们致力于改善客户和合作伙伴的体验，在流程改进、新的工具和解决方案方面投资，从而提高便利性和价值。

我们致力于提高透明度，简化业务合作

- 我们的目标是，避免期限结束时让客户支付令人不快的意外费用，如临时租金、自动延期或磨损费用。
- 我们的条款和条件是透明的，而且我们会积极主动地管理客户关系。
- 我们的客户和合作伙伴承诺体现了我们为客户服务的决心。



信任

利用透明流程，强化客户关系

[我们对合作伙伴的承诺](#)

[我们对客户的承诺](#)



差异化优势

集中 HPE 人员和解决方案, 简化体验

助您成功 – 通过优质的人员、门户网站和工具帮助您提高效率

- 我们与 HPE 作为一个团队进行协作并走向市场。
- 我们是 HPE Partner Ready 计划的重要组成部分, 利用每个计划的门户网站和工具更高效、更有效地为您服务。
- 我们的解决方案与 HPE 解决方案无缝集成, 能够在所有客户细分市场中简化并加速您的销售。

绿色环保的业务方式 – 拥有资产回收服务专业知识

- 我们借助生命周期方法帮助客户获取、管理、再度营销或回收 IT, 从而管理成本和监管风险。
- 而且, 我们通过帮助客户弃旧迎新来促进后续销售。
 - 我们可以按照适用的数据隐私法规来清理数据。
 - 我们还可以按照适用的环保法规来翻新、再度营销和回收。

请访问

hpe.com/hpefinancialservices

了解更多信息



现在立即注册, 以便获得最新资讯

★ 评价本文

© Copyright 2016 Hewlett Packard Enterprise Development LP. 此处包含的信息如有更改, 恕不另行通知。 Hewlett Packard Enterprise 产品和服务的唯一担保已在该产品或服务附带的明示担保声明中列出。 本文中的任何内容均不构成额外的担保。 Hewlett Packard Enterprise 不会对本文包含的技术或编辑方面的错误或遗漏负责。

通过惠普金融服务公司、其附属公司及其在某些国家/地区的分支机构 (统称为 HPFSC) 获得融资及服务产品应当以信贷审批为准, 且需按照 HPFSC 文档执行。 具体利率和条款取决于客户的信用评级、产品类型、服务和/或设备类型及选项。 并非所有客户都符合要求。 并非所有国家/地区都提供全部服务或产品。 可能还存在其他限制。 HPFSC 保留在未通知的情况下, 随时更改或取消此计划的权利。