

Consulting Skills Workshop H1Y71S

Am Ende dieses dreitägigen Kurses haben Sie die Fähigkeit erworben, die vom Kunden gewünschten Ergebnisse zielsicher zu erreichen und steigern somit Ihren Beratungserfolg.

Kursnummer	H1Y71S
Kursdauer	3 Tage
Kursformat	ILT
Registrierung	Hier klicken
Für weitere Kurse	Hier klicken

Warum HPE Education Services?

- Seit 4 Jahren Spitzenreiter für IT Bildung and Training.*
- Laut IDC weltweiter Marktführer mit unübertroffener, technischer Expertise und zielgerichteter Bildungsberatung.*
- Partnerschaften mit Branchenführern, wie OpenStack®, VMware®, Linux®, Microsoft®, ITIL, PMI, CSA and (ISC)²
- Unterschiedlichste Lernformate, wie eLearning, individuelle Bildungsberatung, traditionelle Klassenraumseminare, Video-on-Demand Lerneinheiten, virtuelle Seminare mit Live-Trainer und Lab-Zugriff sowie maßgeschneiderte Onsite-Schulungen.

Flexible und attraktive Erwerbsmöglichkeiten durch HPE Training Credits.

Teilnehmerkreis

Erfahrene Berater und Projektleiter, welche die Aufgabe haben, die Anforderungen Ihres Kunden aufzunehmen und passende Lösungen in Projekten umzusetzen.

Voraussetzungen

Mindestens drei Jahre Erfahrung im Bereich Consulting und Projektmanagement.

Kursziele

Dieses Seminar eröffnet Ihnen als Berater einen neuen, nach „vorne“ gerichteten Beratungsansatz. Sie bauen Ihre Fähigkeiten aus und erweitern die Bandbreite an Werkzeugen, Techniken und Methoden. Dadurch sind Sie in der Lage Informationen zur strategischen Ausrichtung, zur Organisation und zum operativen Umfeld

Ihres Kunden zu gewinnen, auszuwerten und zu präsentieren.

Ihr Nutzen

Nach dem Seminar können Sie auf Basis einer stabilen Kundenbeziehung Ihrem Kunden einen Mehrwert liefern. Wir bieten Ihnen die Gelegenheit, zahlreiche Interviews im Rahmen einer Fallstudie zu führen. Dazu erhalten Sie kurze theoretische Inputs, sowie Feedback und Anregungen zu Ihrem persönlichen Beratungsverhalten und Ihrer Wirkung auf andere.

Nächste Schritte

[Professionelle Gesprächsführung \(H3J94S\)](#)

[Workshops erfolgreich moderieren \(H6C87S\)](#)

[Schwierige Verhandlungen meistern \(H3J67S\)](#)

* Realize Technology Value with Training, IDC Infographic 2037, gesponsert durch HPE, Januar 2016

Detaillierte Kursbeschreibung

Modul 1:	<ul style="list-style-type: none"> • Etablierung langfristiger Kundenbindungen
Modul 2:	<ul style="list-style-type: none"> • Fragetechniken, die Verständnis aufbauen
Modul 3:	<ul style="list-style-type: none"> • Bedürfnisse des Kunden in Erfahrung bringen
Modul 4:	<ul style="list-style-type: none"> • Daten aus Interviews weiter verarbeiten
Modul 5:	<ul style="list-style-type: none"> • Ausarbeitung zukunftsweisender Lösungen
Modul 6:	<ul style="list-style-type: none"> • Aufzeigen des Mehrwerts als Berater
Modul 7:	<ul style="list-style-type: none"> • Unterstützung beim Ausarbeiten der Lösungen
Modul 8:	<ul style="list-style-type: none"> • Voraussetzungen für den „Trusted Advisor“
Modul 9:	<ul style="list-style-type: none"> • Lösungsketten bis hin zu Geschäftszielen

Erfahren Sie mehr unter
www.hpe.com/de/learnprojektmanagement

Follow us:



© Copyright 2017 Hewlett Packard Enterprise Development LP. The information contained herein is subject to change without notice. The only warranties for Hewlett Packard Enterprise products and services are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty. Hewlett Packard Enterprise shall not be liable for technical or editorial errors or omissions contained herein.

Microsoft is either a registered trademark or trademark of Microsoft Corporation in the United States and/or other countries. The OpenStack Word Mark is either a registered trademark/service mark or trademark/service mark of the OpenStack Foundation, in the United States and other countries and is used with the OpenStack Foundation's permission. We are not affiliated with, endorsed or sponsored by the OpenStack Foundation or the OpenStack community. Pivotal and Cloud Foundry are trademarks and/or registered trademarks of Pivotal Software, Inc. in the United States and/or other countries. Linux is the registered trademark of Linus Torvalds in the U.S. and other countries. VMware is a registered trademark or trademark of VMware, Inc. in the United States and/or other jurisdictions.

c04596914, May 2017, Rev. 2