



# Agregar valor para Canais Parceiros

## HPE Financial Services

Queremos ser um elemento essencial do seu plano mercadológico. O valor e conhecimentos que trazemos podem ajudar a acelerar seu negócio e aumentar seu valor para os clientes.



### **Facilidade**

Transforme oportunidades em vendas—ajudando a fechar mais negócios e a obter o pagamento mais rápido



### **Confiança**

Processos transparentes, melhor relacionamento com o cliente

### **Compromisso com o parceiro**

### **Compromisso com o cliente**

### **Experiência e conhecimentos de investimento de TI para ajudar a vender com mais eficiência**

- Podemos ajudar você a mudar a conversa com os clientes para indicar como uma estratégia de investimento pode ajudá-los a aumentar a mobilidade e mudar para a nuvem e como eles podem ganhar velocidade, flexibilidade e agilidade, ao mesmo tempo em que otimizam seus recursos.
- Altamente experientes em HPE solutions, podemos ajudar a informar aos clientes as estratégias de investimento de TI para obter melhores resultados comerciais.
- Podemos personalizar modelos de consumo para parceiros e clientes qualificados que precisarem de alternativas de “pagamento à medida que usar”.

### **Fortaleça as relações com seus clientes e aumente a repetição de receita**

- 76% dos nossos clientes voltam a fazer negócio conosco.
- Trabalhamos com você de maneira proativa para ajudar a identificar e possibilitar oportunidades de continuidade de receitas usando avaliações de linha de crédito e análises de atendimento ao cliente.
- Nosso investimento demonstra nosso compromisso em melhorar a experiência do cliente e do parceiro, investindo em melhorias dos processos, novas ferramentas e soluções para aumentar a conveniência e o valor.

### **Temos compromisso com a transparência e a facilidade de fazer negócios**

- Visamos evitar as desagradáveis despesas surpresas de final de prazo para os clientes, como aluguel provisório, extensões automáticas ou despesas de desgaste.
- Nossos termos e condições são transparentes e gerenciamos as relações com nossos clientes de modo proativo.
- As promessas de nossos clientes e parceiros refletem o nosso compromisso de servir.



**Diferencial**

Experiência racionalizada que reúne as pessoas e as soluções da HPE

## **Promover o seu sucesso—Pessoas, portais e ferramentas que ajudam você a ser mais eficiente.**

- Colaboramos e entramos no mercado com a HPE como uma equipe.
- Somos parte integrante do programa HPE Partner Ready, juntamente com o portal e ferramentas para cada programa possibilitando-nos servi-lo com mais eficiência.
- Nossas soluções estão bem integradas com as soluções HPE, simplificando e acelerando suas vendas em todos os segmentos de contas.

## **Uma abordagem ecológica de fazer negócio—experiência em serviços de recuperação de ativos**

- Com uma abordagem de ciclo de vida útil, podemos ajudar os clientes a adquirir, gerenciar, revender ou reciclar TI, gerenciando custos e riscos regulatórios.
- Ajudando os clientes a realizar a transição do antigo para o novo, podemos ajudar a intermediar sua próxima venda.
  - Podemos limpar dados com os regulamentos de privacidade de dados aplicáveis.
  - Podemos também renovar, revender e reciclar de acordo com os regulamentos ambientais aplicáveis.

Saiba mais em  
**[hpe.com/hpefinancialservices](http://hpe.com/hpefinancialservices)**

Entre em **contato** com o representante local da HPE Financial Services.



**Cadastre-se para receber atualizações**

★ Avalie este documento



© Copyright 2016 Hewlett Packard Enterprise Development LP. As informações contidas neste documento estão sujeitas a alterações sem aviso prévio. As únicas garantias para os produtos e serviços da Hewlett Packard Enterprise estão definidas nas declarações expressas de garantia que acompanham tais produtos e serviços. Nenhuma declaração constante deste documento deverá ser interpretada como uma garantia adicional. A Hewlett Packard Enterprise não se responsabiliza por erros técnicos ou editoriais nem omissões neste documento.

O financiamento e os serviços são disponibilizados pela Hewlett-Packard Financial Services Company e por suas filiais e subsidiárias (coletivamente, HPFSC) em certos países e estão sujeitos à aprovação de crédito e execução da documentação padrão da HPFSC. As taxas e os termos se baseiam na classificação de crédito do cliente, nos tipos de oferta, nos serviços e/ou no tipo de equipamentos e opções. Nem todos os clientes poderão se qualificar. Nem todos os serviços ou ofertas estão disponíveis em todos os locais. Outras restrições podem ser aplicadas. A HPFSC se reserva o direito de alterar ou cancelar esse programa a qualquer momento, sem aviso prévio.