

Aggiungendo valore per I partner del Channel

HPE Financial Services

Vogliamo essere un elemento essenziale del vostro piano di commercializzazione. Il valore e la competenza che vi offriamo possono contribuire a promuovere la vostra attività e consentirvi di garantire un maggiore valore per i vostri clienti.



Semplicità

Trasformate le opportunità in vendite, per concludere più contratti ed ottenere più rapidamente i pagamenti

Competenza negli investimenti IT per aiutarvi a vendere più efficacemente

- Possiamo aiutarvi a controllare la conversazione con i clienti, per evidenziare come una strategia di investimento possa consentire loro di accrescere la mobilità e di passare al cloud, per ottenere rapidità, flessibilità e agilità e, al tempo stesso, ottimizzare le risorse.
- La vasta esperienza nelle HPE Solutions ci consente di aiutarvi a consigliare al cliente strategie di investimento IT per ottenere migliori risultati di business.
- Siamo in grado di fornire modelli di consumo personalizzati per partner qualificati e clienti che hanno bisogno di alternative di pagamento a consumo.



Fiducia

Procedure trasparenti, rapporti con i clienti migliorati

Impegno verso i partner

Impegno verso i clienti

Consolidate i rapporti con i clienti e incrementate le entrate periodiche

- Il 76% dei nostri clienti è costituito da clienti abituali.
- Lavoriamo con voi in modo proattivo, per aiutarvi a identificare e sostenere opportunità di entrate periodiche, utilizzando servizi di valutazione della linea di credito e analisi dei servizi dei clienti.
- Il nostro investimento è la prova del nostro impegno a migliorare la qualità dell'esperienza di clienti e partner, grazie a investimenti nel miglioramento dei processi, in nuovi strumenti e nuove soluzioni che garantiscono maggiore qualità e praticità.

Promuoviamo la trasparenza e la semplicità dei processi di business

- Vogliamo evitare spiacevoli sorprese legate a costi imprevisti di fine contratto, quali noleggio provvisorio, proroghe automatiche o addebiti per usura.
- I nostri termini e condizioni sono trasparenti e gestiamo in modo proattivo i rapporti con i clienti.
- Il nostro impegno a servire si riflette nell'impegno preso nei confronti dei nostri clienti e partner.



Differenziazione

Esperienza semplificata che unisce le persone e le soluzioni di HPE

Promuoviamo il vostro successo con persone, portali e strumenti che vi consentono di essere più efficienti

- Collaboriamo e operiamo con HPE come una squadra compatta.
- Siamo parte integrante del programma HPE Partner Ready, insieme al portale e agli strumenti per ogni programma, che ci permettono di offrirvi un servizio più efficiente ed efficace.
- Le nostre soluzioni sono ben integrate con le soluzioni HPE, per semplificare e accelerare le vostre vendite in tutti i segmenti.

Un approccio ecosostenibile al business: una comprovata esperienza nei servizi di asset recovery

- Con un approccio basato sul ciclo di vita, potrete acquistare, gestire, reimmettere sul mercato o riciclare l'IT, gestendo i costi e i rischi normativi.
- Aiutando i clienti a passare dalle vecchie tecnologie a quelle nuove, possiamo consentirvi di ottenere vendite più rapide.
 - Possiamo ripulire i dati rispettando le normative in materia di riservatezza dei dati.
 - Possiamo anche ricondizionare, reimmettere sul mercato e riciclare in conformità con le normative ambientali.

Ulteriori informazioni su
hpe.com/hpefinancialservices

Contattate il vostro rappresentante di zona di HPE Financial Services.



Registratevi per ricevere gli aggiornamenti

★ Valuta il documento

© Copyright 2016 Hewlett Packard Enterprise Development LP. Le informazioni contenute in questo documento sono soggette a modifica senza preavviso. Le uniche garanzie per i prodotti e i servizi Hewlett Packard Enterprise sono quelle indicate nelle dichiarazioni esplicite di garanzia fornite in accompagnamento a tali prodotti e servizi. Niente di quanto dichiarato nel presente documento dovrà essere interpretato come garanzia aggiuntiva. Hewlett Packard Enterprise declina qualsiasi responsabilità per eventuali omissioni o errori tecnici o editoriali contenuti nel presente documento.

I servizi finanziari forniti da Hewlett-Packard Financial Services Company o da una delle sue società controllate o affiliate (nell'insieme HPFSC) in alcuni paesi e sono soggetti all'approvazione del credito e al perfezionamento della documentazione HPFSC standard. Tariffe e termini sono basati sul merito creditizio del cliente, sui tipi di offerta, su tipo di apparecchiatura e/o assistenza e opzioni. Non tutti i clienti possono beneficiare dei servizi o delle offerte. Non tutti i servizi o le offerte sono disponibili in tutti i Paesi. Possono essere applicate ulteriori limitazioni. HPFSC si riserva il diritto di modificare o annullare questo programma in qualsiasi momento senza alcun preavviso.