



Añada valor a sus canales de distribución

HPE Financial Services

Queremos ser un elemento esencial en su oferta al mercado. La experiencia y el valor que aportamos pueden ayudarle a acelerar sus negocios y mejorar su valor para sus clientes.



Facilidad

Convierta las oportunidades en ventas: le ayudamos a cerrar más negocios y a que le paguen más rápido



Confianza

Procesos transparentes, mejores relaciones con los clientes

Compromiso al distribuidor

Compromiso al cliente

Experiencia y conocimiento en inversión en TI para ayudarle a vender de modo más eficaz

- Podemos ayudarle a modelar el tono de sus conversaciones con los clientes para que reflejen una estrategia de inversión que pueda ayudarles a incrementar su movilidad y su paso a la nube, y cómo pueden ganar velocidad, flexibilidad y agilidad mientras optimizan sus recursos.
- Con gran experiencia en HPE solutions, podemos ayudarle a que aconseje al cliente sobre estrategias de inversión en TI para que consiga mejores resultados empresariales.
- Podemos proveer modelos de consumo a medida para distribuidores y clientes cualificados que necesiten alternativas “de pago por uso”.

Fortalezca la relación con sus clientes e incremente sus ventas

- El 76 % de los clientes que hacen negocios con nosotros, repiten.
- Trabajamos con usted de manera proactiva para ayudarle a identificar oportunidades mediante la evaluación de línea de crédito y análisis del cliente.
- Nuestra inversión demuestra nuestro compromiso para mejorar la experiencia entre el distribuidor y el cliente, invirtiendo en mejoras de proceso, nuevas herramientas y soluciones para incrementar la aportación de valor.

Estamos comprometidos con la transparencia y la facilidad para hacer negocios.

- Nuestro objetivo es evitar cargos sorpresa desagradables para los clientes al final de su contrato, tales como el rentas interim, prórrogas automatizadas o los cargos por desgaste.
- Nuestros términos y condiciones son transparentes y gestionamos activamente nuestras relaciones con los clientes.
- El compromiso con nuestros clientes y distribuidores motiva nuestra dedicación para dar un gran servicio.



Diferenciación

Experiencia simplificada que combina las personas y soluciones de HPE

Hacemos su éxito posible: personas, portales y herramientas que le ayudarán a ser más eficaz

- Colaboramos y contamos con una estrategia de mercado con HPE como un solo equipo.
- Somos una parte integral del programa HPE Partner Ready, junto con el portal y las herramientas para cada programa, para poder servirle de manera eficiente y efectiva.
- Nuestras soluciones están perfectamente integradas en las soluciones de HPE, simplificando y acelerando sus ventas en todos los segmentos de cuentas.

Una alternativa ecológica para hacer negocios: experiencia en servicios de eliminación y reacondicionamiento de activos

- Con un enfoque basado en el ciclo de vida, podemos ayudar a los clientes a acceder, gestionar, volver a sacar al mercado o reciclar TI mediante la gestión de los costes asociados y bajo la snormas aplicables en cada país.
- Ayudando a los clientes a hacer una transición de lo viejo a lo nuevo, podemos facilitarle su próxima venta.
 - Podemos realizar una limpieza de los datos conforme a las regulaciones de privacidad de datos aplicables.
 - También podemos renovar, volver a sacar al mercado y reciclar de acuerdo con las regulaciones medioambientales aplicables.

Obtenga más información en hpe.com/hpefinancialservices

Contacte con su representante local de HPE Financial Services.



Suscríbese para recibir actualizaciones

★ Puntúe este documento