

# Directo a los hechos

## HPE Financial Services

### Estadísticas sostenibles

Todos los años, nuestros centros de renovación tecnológica de todo el mundo:

- Procesan de media más de 2 millones de dispositivos para su recomercialización
- Eliminan datos de forma segura de más de 1,45 millones de almacenamiento
- Reciclan de manera segura y responsable 6.5 millones de kilos de material
- Cumplen con las iniciativas de sostenibilidad y medio ambiente

El **76 %** del negocio de HPE Financial Services proviene de clientes frecuentes.

Cobramos solo el **0,013 %** del total de facturación por daños en el ejercicio fiscal de 2014 a nivel global.

Recomercializamos antes de reciclar, y podemos ayudarle a cumplir más de **163** leyes medioambientales y sobre seguridad de datos.

Cumplimos con más de **10** sistemas de adquisición estándares del sector como Ariba, Adquiria, WWAF, SAM, Paymode, Paymodex, Ketera, Covisant, E-plus y otros.

Los clientes disponen de acceso en línea a información de facturación y cartera las **24** horas el día, los **7** días de la semana.

**Contacte** con su representante local de HPE Financial Services.



**Suscríbese para recibir actualizaciones**

### Perfil de la organización

HPE Financial Services ofrece soluciones que maximizan todo el potencial de TI para ayudar a generar mejores resultados. Al proporcionar servicios flexibles y capacidades que apoyan el ciclo de vida de TI, nos asociamos con clientes de todo el mundo para poder crear estrategias financieras que mejoren la agilidad del negocio y el control para escalar la tecnología con rapidez y confianza.

### Lideramos el camino

Un nuevo estilo de negocio está cambiando la manera de hacer negocios. Para aprovechar al máximo el cambio en curso, las empresas necesitan una estrategia financiera que impulse su estrategia de TI. El acceso a una tecnología con unas condiciones que se ajusten a las necesidades del negocio es fundamental e implicará un enfoque serio que requerirá arrendamiento e integración de TI. Nuestra posición única nos permite ayudar a nuestros clientes al ofrecerles:

- Soluciones financieras que mejoran la flexibilidad y la agilidad del negocio
- Experiencia en inversión global y consistente
- Capacidad y control para ajustar la tecnología con velocidad y seguridad
- Nuevos modelos basados en uso o suscripción para adaptarse a necesidades cambiantes

HPE Financial Services ayuda a los clientes a desarrollar estrategias financieras en TI que apoyen la transformación y la capacidad de cumplir con los objetivos de la empresa.

### En cifras

- 12 800 millones de dólares en activos de cartera
- Para el cuarto trimestre de 2016, los ingresos fueron de 814 millones de dólares
- Se aportaron 83 millones de dólares en beneficios operativos, un 10,2 % de los ingresos
- Más de 1200 empleados en todo el mundo y presencia en más de 50 países. Estamos donde nuestros clientes nos necesitan y según corresponde en cada caso, y allí donde no tenemos presencia directa intentamos construir relaciones con terceros.

“HPE Financial Services permite que los clientes avancen en las demandas empresariales exigidas por la TI al ofrecerles una estrategia financiera que se alinea con las necesidades empresariales evolutivas del cliente.”

— Meg Whitman, Canalys Channels Forum

Obtenga más información en [hpe.com/hpefinancialservices](http://hpe.com/hpefinancialservices)

© Copyright 2017 Hewlett Packard Enterprise Development LP. La información contenida en este documento está sujeta a cambios sin previo aviso. Las garantías de los productos y servicios de Hewlett Packard Enterprise son las indicadas en las declaraciones expresas de garantía que se incluyen con los mismos. Nada de lo aquí indicado debe interpretarse como una garantía adicional. Hewlett Packard Enterprise no se responsabiliza de los errores u omisiones de carácter técnico o editorial que puedan existir en este documento.

Las soluciones de arrendamiento y servicios están disponibles a través de Hewlett-Packard Financial Services Company y sus subsidiarias y filiales (conjuntamente denominadas HPFSC) en algunos países, y están sujetas a la aprobación de crédito y a la formalización de los documentos estándar de HPFSC. Las condiciones económicas se basan en la calificación crediticia del cliente, en el tipo de oferta, en el tipo de servicio o equipo y en las opciones. Es posible que no todos los clientes cumplan los requisitos. No todos los servicios u ofertas están disponibles en todos los países. Pueden aplicarse otras limitaciones. HPFSC se reserva el derecho de modificar o anular este programa en cualquier momento sin previo aviso.

4AA5-0184ESE, febrero 2017