

HP Servizi Finanziari – Channel Program

Guida per i Partner

Partner per un
successo continuo.



Con HP Servizi Finanziari sperimenterete un nuovo modo di vendere

HP Servizi Finanziari punta ad incrementare la redditività delle vendite fornendo una soluzione unica di finanziamento per la clientela dei Partner HP, che va dalla pianificazione e l'acquisizione della tecnologia al ritiro e alla sostituzione della stessa, aiutando a ridurre il costo totale di possesso. Le soluzioni di HP Servizi Finanziari offrono strutture finanziarie creative, tassi competitivi e una fonte unica di prodotti per una gestione intelligente ed economica dell'information technology.

Vantaggi per i Partner

- Numero di giorni garantito per il pagamento delle fatture e l'elaborazione delle operazioni
- Utilizzo dei finanziamenti HP Servizi Finanziari sull'intero ciclo di vita per la clientela
- Consolidamento di hardware, servizi e software in pagamenti regolari, con conseguente aumento del margine incrementale sull'operazione
- Notevole differenziazione dalla concorrenza facendo leva sull'offerta di soluzioni integrate
- I contratti di leasing superano del 30% quelli in contanti per ammontare e possono ampliare il budget tecnologico annuale del cliente
- Creazione di un legame finanziario che vi aiuterà a mantenere il cliente per tutta la durata della soluzione
- Integrazione strategica con le diverse divisioni del business del cliente, promuovendo un maggior controllo sulla clientela e volumi superiori
- Vendite più redditizie poiché i clienti tendono a negoziare meno sul prezzo in presenza di contratti di leasing
- Compenso per le Operazioni Completate in base alla procedura vigente

Vantaggi per i clienti

- Possibilità di ridurre le spese per investimenti di maggiore entità e preservare il capitale
- Migliore pianificazione tramite l'allineamento dei costi IT con ricavi/vantaggi per il business
- Flessibilità di budget – rinnovare l'infrastruttura IT indipendentemente dai cicli di budget
- Preservare le linee di credito esistenti – il leasing come ulteriore linea di credito
- Ridurre il costo totale di possesso (TCO – total cost of ownership) sull'arco di vita utile della soluzione
- Soluzioni a pacchetto – il leasing vi consente di finanziare fino al 100% della soluzione, comprensiva di hardware, software e servizi HP e non HP
- Protezione dall'obsolescenza – il leasing garantisce il costante aggiornamento delle attrezzature informatiche.
- I clienti possono semplicemente rendere i beni obsoleti allo scadere del contratto e prendere in leasing l'ultima tecnologia riuscendo a:
 - crescere e restare competitivi
 - proteggersi dal rischio tramite strategie per i prodotti che hanno raggiunto obsolescenza
 - eliminare problematiche quali lo smaltimento delle attrezzature obsolete e che hanno raggiunto la fine del finanziamento
- Migliorare la gestione e il controllo patrimoniale
- Possibilità di benefici fiscali – ad esempio contabilizzando i pagamenti come costi aziendali

Le soluzioni HP Servizi Finanziari

In Italia e in tutto il mondo, HP Servizi Finanziari offre un'ampia gamma di leasing e servizi di gestione del ciclo di vita finanziario, ideati per fornire ai clienti l'accesso a tutte le attrezzature IT di cui hanno bisogno, minimizzando i rischi finanziari e tecnologici legati al possesso. HP Servizi Finanziari aiuta i clienti a rinnovare le apparecchiature esistenti acquistando le ultime tecnologie nella maniera più efficiente possibile sul fronte dei costi. Il nostro obiettivo è aiutare gli utenti finali ad accrescere il rendimento sull'investimento IT, ridurre il rischio e sfruttare al massimo le soluzioni HP.

Locazione operativa

- Il leasing operativo aiuta le società a dotarsi delle soluzioni informatiche necessarie al loro business, senza però incorrere nei rischi insiti nel possesso:
- HP Servizi Finanziari mantiene la proprietà delle attrezzature ai fini fiscali
- Le immobilizzazioni non figurano a bilancio
- Il cliente solitamente contabilizza tutti i pagamenti relativi al leasing come spese operative e ottiene una deduzione fiscale
- A conclusione del periodo di leasing, il cliente può restituire le apparecchiature a HP Servizi Finanziari

Locazione finanziaria

Questa tipologia di leasing è rivolta principalmente ai clienti interessati a mantenere la proprietà delle apparecchiature una volta concluso il periodo di leasing:

- Il cliente può dichiarare il possesso delle attività ai fini fiscali, così da ottenere deduzioni per deprezzamento e interessi passivi
- A conclusione del periodo di leasing, il cliente ha il possesso dell'attrezzatura

Sale & lease back

Con un'operazione sale & lease back, HP Servizi Finanziari acquista l'attrezzatura del cliente per poi concederla in leasing per un determinato periodo di tempo. In tal modo il cliente:

- beneficia della liquidità proveniente dalla vendita
- stabilisce la tempistica della transizione
- gode dei vantaggi finanziari e fiscali del leasing

Rinnovo tecnologico

Il rinnovo tecnologico intende agevolare il processo di rinnovo delle attrezzature IT:

- il cliente può passare ad apparecchiature nuove mantenendo per un periodo definito di tempo la tecnologia esistente in modo da facilitare la migrazione alla nuova tecnologia IT

Servizi di Asset Recovery

HP Servizi Finanziari rimuove le attrezzature che non sono più in grado di soddisfare i bisogni del cliente, siano esse prodotte da HP o da un'altra azienda. Se le apparecchiature sono obsolete, HP Servizi Finanziari si incarica di smaltirle in conformità alle leggi vigenti, che prevedono, tra le altre cose:

- Raccolta delle macchine usate
- Azzeramento e pulizia del disco
- Smaltimento eco-compatibile

Altre soluzioni

- Upgrade e add-on a contratti esistenti
- Utility Solutions
- Prodotti e servizi assicurativi
- Finanziamento/Loan
- Lifecycle asset management

Domande frequenti

Perché raccomandare il leasing ad un cliente?

I clienti possono acquistare l'apparecchiatura alla fine del periodo di leasing e a un prezzo inferiore.

Inoltre, il leasing elimina il rischio di possedere attrezzature obsolete o inadeguate e offre l'opportunità di sostituirle con l'ultima tecnologia.

Una comoda rata mensile allontana l'attenzione dai cospicui esborsi di capitale e può eliminare le pressioni ad ottenere sconti.

Il leasing dà al cliente un'opzione alternativa che potrebbe rivelarsi preferibile all'acquisto diretto e accelerare le vostre trattative di vendita.

Analogamente a quanto accade per le auto, il leasing tecnologico ha il vantaggio di prevedere l'aggiornamento quando richiesto dal cliente.

Perché raccomandare un leasing?

Il leasing consente ai vostri clienti di lavorare in maniera semplice e conveniente.

Una soluzione di leasing complessiva vi consente di mantenere il controllo e promuovere la continuità del business.

In che modo il deprezzamento può impedire di vendere nuovi macchinari al cliente?

A fronte della rapida svalutazione delle apparecchiature, il valore contabile supera spesso quello di mercato.

In tal caso, i clienti si vedono costretti a mantenere le proprie attrezzature oltre la loro vita utile, con le seguenti conseguenze:

Ad esempio:

- Potenziale ritardo di una nuova vendita
- Danneggiamento della produttività e dell'efficienza del cliente
- Potenziale perdita laddove il cliente sia costretto a vendere le apparecchiature per poterne acquistare di nuove

Il leasing aiuta ad eliminare e minimizzare i rischi di cui sopra

Come rispondere alle domande del cliente circa il tasso di interesse?

Un contratto di leasing vi consente di addebitare un canone fisso sull'utilizzo delle apparecchiature per un determinato periodo di tempo.

Di conseguenza, non presenta un tasso d'interesse.

Se un cliente richiede un prestito, allora gli verrà offerto un tasso d'interesse.

Contattateci

Il vostro punto di contatto:

Financial Account Manager

Get connected

hp.com/go/getconnected

Get the insider view on tech trends, support alerts and HP solutions.

© Copyright 2012 Hewlett-Packard Development Company, L.P. Le informazioni qui riportate sono soggette a modifiche senza preavviso. Le sole garanzie per i prodotti e servizi HP sono quelle riportate nelle garanzie specifiche che accompagnano tali prodotti e servizi. Niente di quanto qui dichiarato deve essere interpretato come facente parte di una garanzia aggiuntiva. HP declina ogni responsabilità per eventuali omissioni o errori tecnici o editoriali qui contenuti.

I servizi finanziari forniti da Hewlett-Packard Financial Services Company o da una delle sue affiliate sono soggetti all'approvazione del credito e all'esecuzione della documentazione HP Financial Services standard. È possibile che siano applicabili altre limitazioni. HP Financial Services si riserva il diritto di modificare o annullare le informazioni qui riportate in qualsiasi momento e senza preavviso.

4AA1-6814ITE, Giugno 2012

